



POXY Marketing Organizasyon Nedir? Doğrudan Satış Sistemi

Arada toptancılar, marketler olmadan müşterinin ürünü üretici firmadan temin etmesidir.
Böylece ürün; üretim maliyetiyle müşteriye ulaşır ve ara toptancıların kârı müşteriye kalır.

Poxy ürünleri sizlere temizlikte hızlı ve etkili çözüm sağlar.

Poxy ürünlerini kullanarak zamandan tasarruf eder; hem de ürünlerimizi indirimli olarak ekonomik anlamda kazanç sağlarsınız.

Evinizin ihtiyaçlarında poxy ürünleri kullanırken aynı zamanda muhteşem kazanç sistemi sayesinde çevrenizdekilere tavsiye ederek ciddi kazançlar elde edebilirsiniz.

Poxy marketing sisteminin sizlere sunduğu inanılmaz kazanç planıyla sizler de tanışmak istemez misiniz?



ORGANİZASYON CİROSU NEDİR?

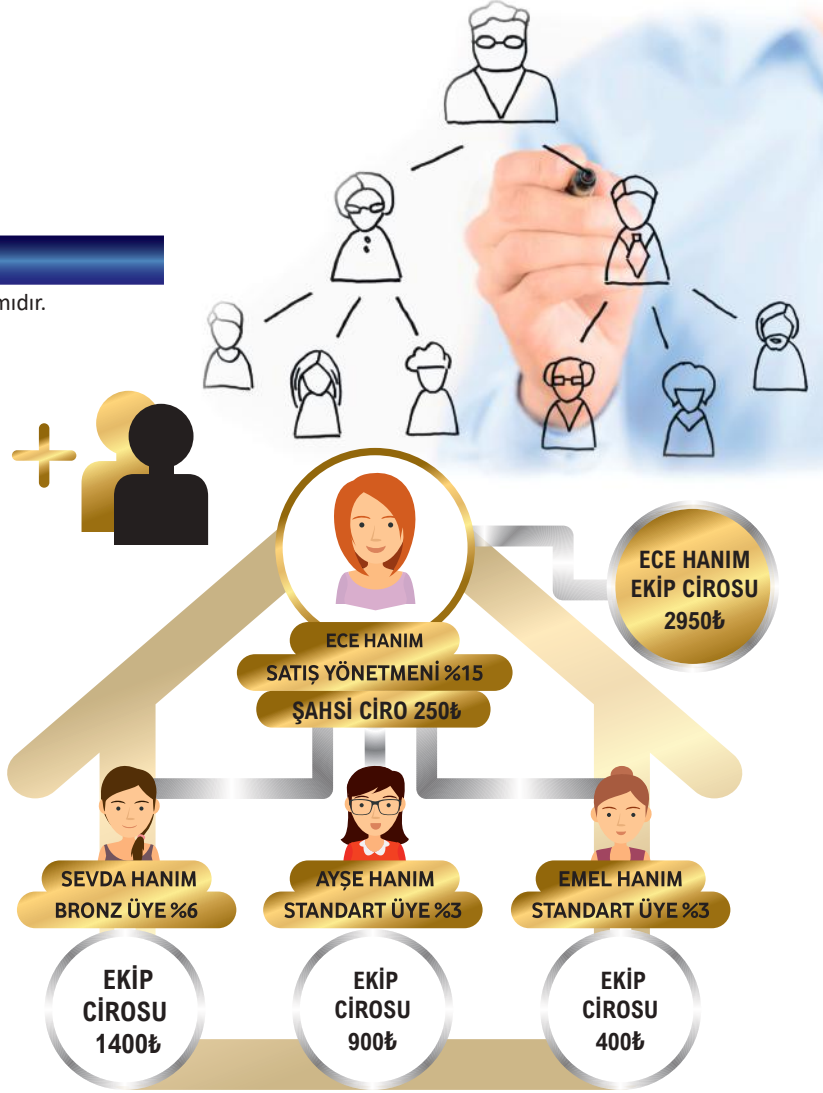
Bulunduğunuz ay içerisinde sizin şahsi ve alt ekibinizin alışverişleri toplamıdır.

Prim almaya ne zaman başlarız?

Organizasyon cironuz bulunduğunuz ay içerisinde;

- 500 TL olduğu takdirde üye basamağında olur ve %3 lük kazanç dilimi, home grubu %1,5
- 1000 TL olduğu takdirde bronz üye basamağında olur ve %6 lük kazanç dilimi, home grubu %3
- 2000 TL olduğu takdirde gümüş üye basamağında olur ve %9 lük kazanç dilimi, home grubu %4,5
- 4000 TL olduğu takdirde uzman üye basamağında olur ve %12 lük kazanç dilimi, home grubu %6
- 8000 TL olduğu takdirde satış yönetmeni basamağında olur ve %15 lük kazanç dilimi, home grubu %7,5
- 16000 TL olduğu takdirde alt bayii basamağında olur ve %18 lük kazanç dilimi, home grubu %9
- 22000 TL olduğu takdirde bayi basamağında olur ve %24 lük kazanç dilimi, home grubu %12
- Alt ekibinizde 1 adet bayii seviyesi olduğu takdirde bayi yöneticisi ünvanına sahip olursunuz.

Poxy Marketing Sisteminden 5 Farklı Kazanç Elde Edebilirsiniz



SEVDA HANIM

%6'lık dilimde bronz üye prim kazancı
1400/100x6=84 ₺'dir.

AYŞE HANIM

%3'lük dilimde üyelik paketinde
900/100x3=27 ₺'dir.

EMEL HANIM

Üyelik paketinde, fakat 500 ₺ organizasyon cirosu elde edemediği için prim hak edemez.

Ece Hanım ekip cirosu = 2950 ₺'dir.
Ece Hanım şahsi alışverişi 250 ₺

Ece hanım 312,50 TL ürünleri 250 TL'ye alır.

Ayrıca Ece Hanım %15 lik dilimde kendi alışverişi

Alt ekibi Sevd Hanımdan $1400/100 \times 15 = 210$ TL

Alt ekibi Ayşe Hanımdan $900/100 \times 15 = 135$ TL

Alt ekibi Emel Hanımdan

ECE HANIM TOPLAM KAZANCI



$$312,50 - 250 = 62,50 \text{ TL}$$

$$250 / 100 \times 15 = 37,50 \text{ TL}$$

$$210 - 84 = 126,00 \text{ TL}$$

$$135 - 27 \text{ TL} = 108 \text{ TL}$$

$$400/100 \times 15 = 60 \text{ TL} +$$

$$= 394,00 \text{ TL}$$

KAZANÇ ELDE EDER

Ece Hanımın
Sevd Hanımdan
kazandığı prim

Ece Hanımın
Ayşe Hanımdan
kazandığı prim



BKC NEDİR ?

BKC alt ekibinde bulunan aynı basamaktaki üyelerin haricinde, kendisi ve alt ekibinin toplam alışveriş miktarıdır.

BKC TABLOSU

Bronz Basamak için;

1000 - 1999

arasında basamağınızı korumalısınız.

Gümüş Basamak için;

2000 - 2999

arasında basamağınızı korumalısınız.

Uzman Basamak için;

3000 - 4999

arasında basamağınızı korumalısınız.

Satış Yönetmeni
Basamak için;

5000 - 7999

arasında basamağınızı korumalısınız.

Alt Bayi Basamak için;

8000 - 12999

arasında basamağınızı korumalısınız.

Bayi Basamak için;

13000 - ve üzeri

arasında basamağınızı korumalısınız.

Bayi Yönetici
Basamak için;

18000 - ve üzeri

arasında basamağınızı korumalısınız.

AVANTAJLARIM

BKC sisteminde avantajlarım neler olacak?

- Organizasyon içerisinde ekibiyle birlikte daha fazla çaba sarf eden üyelerin kazançları artacaktır.
- Basamak geçişleri sayesinde yatay olarak büyüme şansı daha hızlı olacaktır.
- Üyelerin sisteme yeni dahil olmuş olsa bile kısa sürede üst basamaklara ilerleyebilir.
- Bayi yöneticileri yatay büyümeden kaynaklı üst seviyedeki ekstra hediyeleri almaya hak kazanmaları kolaylaşır.

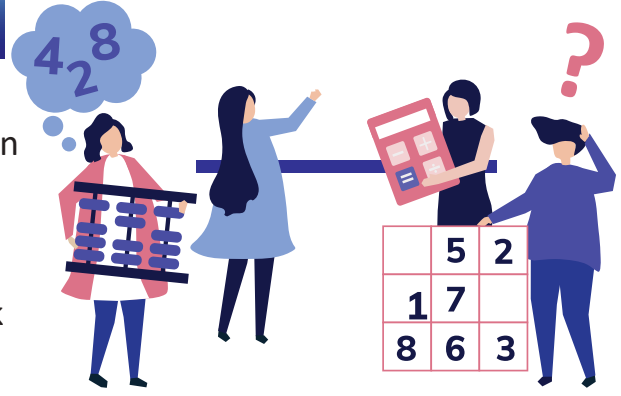
BKC NASIL HESAPLANIR ?

- Ekibinde aynı basamakta üye var ise BKC hesaplamasına katılmaz. BKC hesaplaması ekibin geri kalanının ciroları ve üyenin şahsi cirolarıyla birlikte toplanarak hesaplanır.
- BKC üyelerin performanslarını ölçümlemek amacı ile kurulan bir sistemdir. Üyelerin performanslarına göre basamakları belirlenecektir. BKC 2 aylık periyotlar içerisinde hesaplanır.
- BKC koruyamayan üyelerin, ilgili basamaklara geçişi sağlanacaktır. Basamak düşmesi gerçekleşen üye; eğer alt ekibinde kendi basamağı ile aynı basamakta olan üyeleri var ise bu üyeler ekipleriyle bir üst sponsora bağlanacaktır.
- BKC tablosu performans ölçümleme amacı ile kurulmuş olup, diğer hesaplama sistemlerimizle hiçbir bağlantısı bulunmamaktadır.



LİDERLİK PRİMİ NEDİR?

- Alt ekibinizdeki bayilerinizin direk organizasyon cirosundan prim hak edersiniz, fakat alt organizasyonunuzda birden fazla alt alta bayi yöneticisi var ise ancak 4. Nesil derinliğe kadar prim hak edersiniz. 12 ay üst üste aktiflik gerçekleştirilmeyen üyelerin basamak gözetmeksizin üyelik kaydı silinir.



Bayi yöneticileri alt ekiplerinden liderlik primi alabilmeleri için direk bağlı bayi hariç kişisel veya ekibiyle 4000 TL grup ciro üretimi gerekmektedir. Ayrıca aktiflik için 250 TL alışveriş veya 2 yeni üye kaydı gerekmektedir.

LİDERLİK PRİM TABLOSU	BAYİ YÖNETİCİSİ 1-4 ARASI BAYİ VEYA BAYİ YÖNETİCİSİ	BAYİ YÖNETİCİSİ ★ 4-9 ARASI BAYİ VEYA BAYİ YÖNETİCİSİ	BAYİ YÖNETİCİSİ ★★ 10-14 ARASI BAYİ VEYA BAYİ YÖNETİCİSİ	BAYİ YÖNETİCİSİ ★★★ 15-24 ARASI BAYİ VEYA BAYİ YÖNETİCİSİ	BAYİ YÖNETİCİSİ ★★★★★ 25 ÜZERİ BAYİ VEYA BAYİ YÖNETİCİSİ
1.NESİL	%3 / HG %1,5	%3,5 / HG %1,75	%4 / HG %2	%4,5 / HG %2,25	%5 / HG %2,5
2.NESİL	%2 / HG %1	%2,5 / HG %1,25	%3 / HG %1,5	%3,5 / HG %1,75	%4 / HG %2
3.NESİL	%1,5 / HG %0,75	%2 / HG %1	%2,5 / HG %1,25	%3 / HG %1,5	%3,5 / HG %1,75
4.NESİL	%1 / HG %0,50	%1,5 / HG %0,75	%2 / HG %1	%2,5 / HG %1,25	%3 / HG %1,5

Poxy sizlere sınırsız kariyer ve kazanç fırsatı sunuyor...

- Her ay organizasyon ciroları yenilenir. Bir sonraki aya kaldığı basamaktan devam eder.
- Aylık tüm basamaktaki üyelerimizin kişisel alışverişlerinden ve organizasyon cirosundan prim alabilmeleri için; her ay aktiflik şartı olan (Tanıtım materyalleri hariç) 250 ₺ veya o ay içerisinde 2 yeni üye aktif etmeleri gerekmektedir.
- Aktifliğini gerçekleştirilmeyen üyelerin primleri aktifliğini gerçekleştiren bir üst sponsora aktarılır.
- Seviyeler arasında kalan kişiler, alt seviyesindeki ile aynı basamakta ise o gruptan herhangi bir prim kazanamaz.
- Alt ekibinizde bayi oluşturduğunuz takdirde; Bayi yöneticisi kariyer basamağına yükselirsiniz. Ayrıca bayi basamağındaki üyelerinizle aynı indirim oranına sahip olduğunuz için bayilerinizden prim alamazsınız. Ancak bayi basamağındaki üyelerinizden liderlik primleri almaya hak kazanırsınız.





EKSTRA LİDERLİK HEDİYELERİ

Siz de **POXY**
cosmetics

Ailesi ile Büyümeye
Var Mısınız?



Bayi yöneticileri alt ekiplerinden liderlik primi alabilmeleri için direk bağlı bayii hariç kişisel veya ekibiyle 4000 tl grup ciro üretimi gerekmektedir.

Lider Bayi Yöneticileri ekstra tatil ve araç tahsisli hediyelerinden yararlanmaları için son 6 aylık liderlik primi alan Bayii Yöneticileri hak kazanacaklar.

Tüm kariyer basamaklarındaki üyelerin kendi siparişleri ve organizasyon cirolarından primlerini

alabilmeleri için minimum 250TL aktif alışveriş veya 2 yeni üye kaydetmeleri ve aktifleştirmeleri gerekmektedir.

Marketing organizasyon bir ekip işidir. Siz kişisel referanslarınızdan & satışlarınızdan da para kazanırsınız fakat önemli olan ekibinizde olan ciro üzerinden kazanılan paradır.

Asıl büyük kazanım burada oluşur bu açıdan marketing organizasyon "1 kişinin %100 çabası yerine, 100 kişinin %1 çabası ile yüksek verim / kâr elde etme" prensibine dayanır.

**Sizler de Bayiimiz
Olmak İster Misiniz?**

0 850 850 7699
0 850 850 POXY
www.poxymarketing.com

**Poxy Temizlik ve Kozmetik Ürünleri
İthalat İhracat Sanayi ve Tic. Ltd. Şti.**
Ata Mh. 769 Sk. No:5/D Efeler / AYDIN
Tel : 0 256 231 11 11
Faks : 0 256 214 96 66
poxymarketing.com.tr

